



Wirtschaftsdienstleistungen · Finanzdienstleistungen · Firmensanierung
Objektvermittlung · Nachfolgeregelung · Interimsmanagement

Unternehmensportfolio

Stand 10/09

INHALT

1. Unternehmensdarstellung	1
2. Leistungen	2
Krisenmanagement - Interimsmanagement	2
Expansion	3
Firmenverkauf - Nachfolgeregelung	3
Investition	4
SPEZIALBEREICH: Oldtimer-Investment	4
3. Schulungen / Seminare / Vorträge	5
Problemfelder Unternehmenspraxis	5
Individualisierte Auftragschulungen	6
AGB (Allgemeine Geschäftsbedingungen für Seminare und Schulungen)	7
4. Kontakt / Impressum	8

UNTERNEHMENS DARSTELLUNG

AKL Wirtschaftsdienstleistungen schauen zurück auf mehr als zwanzig Jahre erfolgreiche Zusammenarbeit in einem eingespielten Team unabhängiger Spezialisten, langjährige, aktive Bankerfahrung und das Know-How aus zahlreichen Abwicklungen und Abwendungen von Insolvenzen aus dem Bank- und Privatbereich. Die Schaffung neuer Existenzen durch Firmenvermittlung gehört ebenso zu unserem Programm wie die Vermittlung von Firmenbeteiligungen und Kapitalanlagen unterschiedlichster Art.

Wir erstellen unseren Kunden auf Wunsch einen Status und unterbreiten Lösungsvorschläge für Sanierung oder Neustrukturierung. Egal ob es sich dabei direkt um das Unternehmen des Auftraggebers handelt oder aber Schwierigkeiten bei Objektplanung und Planungsablauf betrifft: Wir helfen bei Auseinandersetzungen mit der Bank, im Personal- oder Gesellschafterbereich. Im Rahmen eines Interimsmanagements übernehmen wir die vorübergehende Firmenführungen und kümmern uns um Fragen von Finanzierung, Markt und Mitarbeiter.

Im Investmentbereich offerieren wir Einzelerwerb und Beteiligungen an privaten und gewerblichen Investitionsgütern im In- und Ausland. Darüber hinaus kümmern wir uns um internationale Projektfinanzierungen, vermitteln Beteiligungen, Objekte, Dienstleistungen und organisieren Firmenverkäufe.

Im Rahmen von hausinterner Weiterbildung, für die Mitarbeiterschulung oder die Information von Geschäftspartnern und Kunden bieten wir spezifizierte Vortrags- und Schulungsreihen zu wirtschaftsrelevanten Themenkomplexen an. - Standardmäßig behandelt werden Inhaltsfelder rund um Kunden- und Bankgespräche, Gläubiger- und Schuldnerverhandlungen, Forderungs- und Verbindlichkeitsabbau, Finanzierung, Investition und Anlage, Alterssicherung, neue Existenzen, Firmenumstrukturierung, Nachfolgeregelungen, Arbeitsablaufkontrolle und Optimierung.

Unabhängig davon richten wir in direkter Absprache mit dem Kunden individualisierte Veranstaltungen aus, die sich branchenabhängig an den jeweiligen Bedürfnissen und Wünschen orientieren.

Höchste Diskretion und die direkte Abstimmung mit dem Auftraggeber sind in allen Tätigkeitsbereichen jederzeit unser selbstverständliches Credo.

Dies ist unser Angebot.

Was können wir darüber hinaus für Sie tun?

LEISTUNGEN

Krisenmanagement - Interimsmanagement

Insolvenzabwendung - Schwachstellenanalyse - Prozessoptimierung
Liquiditätsplanung - Sanierung - Neustrukturierung - Verhandlungsführung

In Zeiten der Krise ist die Abwendung von drohender Insolvenz im engeren oder weiteren Sinne eine notwendige Maßnahme, die einem Unternehmen sein Überleben sichern kann. Schwierigkeiten unterschiedlichster Art und Prägung können jederzeit eine Situation bedingen, unter der die unternehmerische Perspektive eine kritische Form annimmt. Um hier einen Weg aus der Krise zu finden, stellen wir Ihnen unsere detaillierte Erfahrung aus jahrelangem Umgang mit schwierigen Konstellationen in unternehmerischen Zusammenhängen, sowie der erfolgreichen Abwendung zahlreicher Insolvenzen zur Verfügung. Im einzelnen:

- übernehmen wir alle Verhandlungen mit Gläubigern, Partnern, Banken, Gesellschaften, privaten Kapitalgebern, sowie Kaufinteressenten und erarbeiten bzw. unterbreiten Lösungsvorschläge und Einigungsangebote.
- suchen und evaluieren wir Schwachstellen im Unternehmens- und Personalumfeld und erarbeiten auf dieser Grundlage Veränderungspläne für eine ergänzende oder reduzierende Unternehmensphilosophie.
- erwirken wir entscheidende Optimierungsleistungen im Zusammenhang von Arbeitsabläufen, Einsparungen, Kapitaleinsätzen und Kapitalpartnern.
- erarbeiten wir Pläne für Kapital-, Waren- und Dienstleistungserträge, sowie notwendige Ergänzungen von Zieleinkäufen und erwirken Fristenverlängerungen für Verbindlichkeiten.
- evaluieren wir im Rahmen von Sanierungsvorhaben Möglichkeiten zur Entschuldung durch Verkäufe, Teilverkäufe, Beteiligungen oder Produktveränderungen.
- ergänzen oder reduzieren wir Standorte im Rahmen von Neustrukturierungen und gründen in Ihrem Auftrag neue Gesellschaften oder verkaufen Teilbereiche.
- erstellen und koordinieren wir spezialisierte Expertenteams für PR, Marketing und sonstige Formen der Öffentlichkeitsarbeit.

LEISTUNGEN

Umsetzung von Expansionsvorhaben

Sortimentserweiterung - Optimierung - Umfirmierung

Zur Erweiterung des unternehmerischen Tätigkeitsfeldes gehört die situationsbedingte Veränderung. Im besten Fall beinhaltet sie eine Ausdehnung des betrieblichen Handlungsrahmens oder die Optimierung bestehender Konstellationen. Bei den vielfältigen Möglichkeiten eines solchen Vorhabens wollen wir Sie mit Erfahrung und Weitsicht unterstützen. Wir bieten Ihnen detaillierte Leistungen im Rahmen von:

- **Sortimentserweiterungen:** Nach entsprechenden Betriebsauswertungen erarbeiten wir fachgerechte Konzepte für notwendige oder ratsame Ausweitungen im Sortimentsangebot und erstellen Marktanalysen für Absatz und Investition.
- **Optimierung:** Wir vergleichen Kapitalinvestitionen mit Ertragswahrscheinlichkeit und Zeitvorgaben als Grundlage für ein schlüssiges Optimierungskonzept.
- **Umfirmierung:** Wir bieten Hilfestellung bei Gesellschaftsformen, z.B. AG, GmbH, GbR, OHG oder Gründung im Ausland, sowie Unterstützung beim Erwerb von Gesellschaftsmänteln.

Organisation von Firmenverkäufen - Nachfolgeregelung

Bewertung - Auflösung - Übertragung

Aus welchem Grund auch immer ein Firmenverkauf anstehen mag, seine Abwicklung ist in jedem Fall mit umfangreichem Aufwand und relevanter Sachkenntnis verbunden. Hier bieten wir unsere Unterstützung zu Ihrer Entlastung im folgenden Umfang:

- **Bewertung:** Auf Grundlage fachgezogener Kenntnisnahme bewerten wir Ihr Unternehmen von Käufer- wie Verkäuferseite. Wir greifen dabei zurück auf detailliertes Grundlagen- und Informationsmaterial von Banken, Verbänden, Versicherungen und Gewerbemaklern.
- **Auflösung:** Wir erledigen alle Arbeiten zur Abwicklung bei Behörden und Geschäftspartnern. Im Auftrag übernehmen wir sämtliche Gespräche und Verhandlungen bei Gericht und Insolvenzverwaltern.

LEISTUNGEN

Vermittlung von Investitionsgütern

Unternehmen - Beteiligungen - Kapitalanlagen
Venture Capital - Fonds - Sozialprojekte - Kunstinvestment

Investition ist ein heikles Thema, wenn es um Sicherheit und Zuverlässigkeit geht. Hier wollen wir Ihnen mit langjähriger Erfahrung und detaillierter Kenntnis beratend zur Seite stehen. Ihrem Bedarf entsprechend suchen, vermitteln und handeln wir Investitionsgüter aus den von Ihnen vorgegebenen Themenbereichen (Unternehmen, Beteiligungen, Kapitalanlagen [Objekte, Patente, Lizenzen], Venture Capital, Fonds, Sozialprojekte, Kunstinvestment, Medienprojekte). Auf Wunsch betreuen wir Ihr Investitionsvorhaben gerne bis zum Vertragsabschluß.

SPEZIALBEREICH: Oldtimer- Investment / Klassische Automobile

Klassische Automobile, die schönsten Zeitzeugen einer untrennbaren Einheit von Stilwandel und technologischer Entwicklung, haben sich längst als ebenso interessante wie lukrative Kapitalanlagen etabliert. Eine nachhaltige Investition auf diesem Gebiet erfordert allerdings gründliche Marktkenntnis.

Wie bei allen Anlageobjekten steckt auch beim Oldtimerkauf der Teufel im Detail. Denn nicht nur die Vielzahl von Marken und Modellen, sondern vor allem auch große Unterschiede in Zustandsbewertung, Kostenanalyse, Instandhaltung und Pflege können nur vor dem Hintergrund spezifizierter Sachkenntnis eine zielgerechte Einordnung erfahren.

Im Umfeld dieses Anlagemodells betreut unser Haus alle Elemente rund um Erwerb, Vermittlung, Kaufberatung, Restauration, Instandhaltung und Finanzierung. Hierbei gilt es jederzeit, dem Kunden auf Grundlage intensiver Sachkenntnis und konkretem Insiderwissen, die Spezifikationen von Modellen und Modellreihen nahe zu bringen, Vor- und Nachteile einzelner Typen gegeneinander abzuwägen und individuelle Lösungen herauszuarbeiten.

Wer also ernsthaft mit dem Gedanken spielt, in ein Stück motorisierte Zeitgeschichte zu investieren, findet in uns einen erfahrenen Partner.

SCHULUNGEN / SEMINARE / VORTRÄGE

Als Spezialist mit mehr als zwei Jahrzehnten beratender und operativer Tätigkeit in Aufbau und Optimierung von Wirtschaftsprozessen bieten wir unseren Kunden Seminare, Vortrags- und Schulungsreihen zu wirtschaftsrelevanten Themenkomplexen. Angesprochen sind dabei in erster Linie mittelständische Unternehmen mit dem Ziel hausinterner Weiterbildung, Management- und Mitarbeiterschulung oder der Information von Geschäftspartnern und Kunden.

SEMINAR:

Problemfelder der allgemeinen Unternehmenspraxis: Strategien, Maßnahmen, Prävention

Das Spektrum individueller Konfliktherde, die den unternehmerischen Alltag belasten und ausbremsen, ist vielgestaltig und umfangreich. Auseinandersetzungen auf Ebenen der Belegschaft, im Gespräch mit Kapitalgebern, Banken, Kooperationspartnern und Zulieferern tragen regelmäßig zu einer erheblichen Verlangsamung und Verkomplizierung wichtiger Abläufe bei. Interne und externe Betriebsblindheit, mangelnde Potentialerkennung, Verzögerung in Entscheidungs- und Umsetzungsprozessen, geringfügiger Einsatz und fehlende Motivation im mittleren und unteren Management führen nicht selten zum Kundenverlust und ebnen langfristig den Weg in die Insolvenz. Hier gilt es, frühzeitig Strategien zu entwickeln, die es ermöglichen, Problemfelder zu sondieren und effektiv aufzulösen. Doch wie kann ein solches Vorgehen aussehen? Welche Maßnahmen versprechen bestmögliche Resultate? Und wie lässt sich langfristig präventiv operieren, ohne dass ein hoher Zeit- und Kostenfaktor auf den Plan tritt?

Auf der Grundlage von mehr als zwei Jahrzehnten Praxiserfahrung in der Unternehmensberatung und Firmensanierung im Bankenauftrag bieten AKL Wirtschaftsdienstleistungen eine strategische Einführung in Methoden und Vorgehensweisen für den Umgang mit klassischen Problemfeldern der unternehmerischen Praxis. In einem eintägigen Kompaktseminar können sich die Teilnehmer ein handlungspraktisches Basisspektrum strategischer Maßnahmen zur Behebung bestehender und Prävention zukünftiger Konfliktfelder aneignen. Konstellationen und Konfliktherde werden anhand zahlreicher Beispielfälle veranschaulichend analysiert und lösungsorientiert dekonstruiert.

Zielgruppe: Unternehmer, Führungs- und Nachwuchskräfte

Preis pro Teilnehmer: 1125,- zzgl. MwSt. (Firmenrabatte nach Absprache)

Aktuelle Termine für dieses Seminar finden Sie auf unserer Homepage unter www.akl-wirtschaftsdienstleistungen.de

SCHULUNGEN / SEMINARE / VORTRÄGE

Individualisierte Auftragschulungen

Unabhängig von konkreten Seminarthemen erarbeiten wir in direkter Absprache mit dem Kunden individuell zugeschnittene Einzelvorträge, Schulungen und spezifizierte Veranstaltungen, die branchenabhängig auf jeweilige Bedürfnissen und Wünsche ausgerichtet werden. Auf Anfrage ermöglichen wir auch gerne themenrelevante Expertenvorträge von erfahrenen Branchenspezialisten unseres Umfeldes.

Gemäß Ihrem individuellen Wunsch bereiten wir Sie auf Gespräche mit Banken, Kunden, Lieferanten, Investoren und Geschäftspartnern vor oder leisten Unterstützung bei Vortragerstellung. Wir analysieren Ihren konkreten Bedarf und evaluieren angemessene Argumentationsstrukturen. Selbständig führen wir in Ihrem Auftrag Mitarbeitergespräche (einzeln und in Gruppen), schulen notwendig werdende neue betriebsspezifische Prozessabläufe und geben Hinweise zu personen- oder gruppenbezogenen Schwachstellen.

Alle unsere Leistungen erfolgen selbstverständlich auf höchster Vertraulichkeitsstufe und in jederzeit enger Absprache mit dem Kunden.

Bitte richten Sie bei Interesse Ihre Anfrage jederzeit an uns.

Allgemeine Geschäftsbedingungen für Seminare und Schulungen

§1 Gegenstand. Alle Veranstaltungen im Sinne von Seminaren und Schulungen, angeboten und durchgeführt von AKL Wirtschaftsdienstleistungen, vertreten durch Dieter Lenz, erfolgen ausschließlich auf Grundlage dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen. Jegliche hiervon abweichenden Regelungen bedürfen der vorherigen Schriftform.

§2 Anmeldung. Die Anmeldung zu einem Seminar oder einer Schulung ist verbindlich und wird in der Reihenfolge des Eingangs gebucht. Nach Erhalt Ihrer Anmeldung versenden wir eine Anmeldebestätigung. Im Fall einer bereits bestehenden Ausbuchung zum Zeitpunkt der Anmeldung erhalten Sie eine umgehende Mitteilung unsererseits.

§3 Preise und Zahlungsmodalitäten. Alle Preise und Gebühren verstehen sich zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer i.H.v. 16%. Die Teilnahmegebühren werden mir Erhalt der Anmeldung in Rechnung gestellt. Rabatte für Unternehmen und Mehrfachbuchungen bedürfen der vorherigen Absprache. Über Sonderrabatte einzelner Veranstaltungen informieren wir im Rahmen der jeweiligen Ankündigung. Übernachtungskosten sind in den angegebenen Teilnahmegebühren nicht enthalten.

§4 Rücktrittsrecht / Stornierung. Der Rücktritt vom Vertrag bedarf jederzeit der Schriftform und ist innerhalb von 14 Tagen ab Datum der Anmeldung kostenfrei. Danach fällt eine Stornierungsgebühr i.H.v. 45 % der Teilnahmegebühr zzgl. MwSt. an. Im Fall einer Umbuchung ab zwei Wochen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr i.H.v. 25 % der Teilnahmegebühr zzgl. MwSt. Die Benennung eines Ersatzteilnehmer ist jederzeit möglich. Zusätzliche Kosten entstehen dabei nicht. Bei Nichterscheinen des angemeldeten Teilnehmers oder seines Vertreters ohne vorherige schriftliche Stornierung oder Umbuchung berechnen wir die volle Teilnahmegebühr.

§5 Ausfall. Wird ein Seminar / eine Schulung aus wichtigen Gründen abgesagt, so erhalten Sie Ihre volle Teilnahmegebühr zurück. Ein Anspruch auf weitergehende Haftungs- und Schadensersatzansprüche besteht nicht, sofern keine grobe Fahrlässigkeit unsererseits vorliegt.

§6 Änderungsvorbehalte. Referenten können auf Grund besonderer unvorhersehbarer Gründe durch andere ersetzt werden, die eine vergleichbare themenbezogene Qualifikation aufweisen.

§7 Datenschutz und Haftungsausschluss. Speicherung und Verarbeitung der Kundendaten erfolgt unter strikter Beachtung des Bundesdatenschutzgesetzes. Für Unfall- oder sonstige Schäden, sowie Sachverluste im Zusammenhang eines Seminars oder einer Schulung übernehmen wir keine Haftung. Gerichtsstand ist Köln.

KONTAKT / IMPRESSUM

Dieter Lenz
AKL Wirtschaftsdienstleistungen
Weissdornweg 89
50827 Köln

Tel +49 221 7000 800

Fax +49 221 7000 833

mail@akl-wirtschaftsdienstleistungen.de
www.akl-wirtschaftsdienstleistungen.de